

Werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte und verstärken Sie unser Sales-Team zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

## VERTRIEBSMITARBEITER AUßENDIENST DE (M/W)

NIEDERLASSUNG IN RATINGEN

### VERTRIEBLICHE KERNAUFGABEN

- > Kaltakquise basierend auf Adress-/ Kontaktdaten
- > Weitere Qualifizierung von Leads, die durch das Marketing übergeben werden (Marketing Qualified Leads)
- > Durchführung von Kundenbesuchen und Analyse der Bedürfnisstruktur des (potenziellen) Kunden
- > Erarbeitung einer kundenindividuellen „Solution“ (= Paket aus Produkten und Dienstleistungen)
- > Führung von Verkaufsgesprächen, Erläuterung der erarbeiteten „Solution“ und Durchführung von Produktpräsentation
- > Eigenständige Erarbeitung und Verhandlung von „Solution“-Angeboten
- > Einholen des Kundenauftrages und interne Initiierung der Leistungserbringung
- > Betreuung des Kunden auch nach Abschluss der Leistungserbringung
- > Permanente Analyse hinsichtlich Upselling Potenzial sowie dessen Realisierung
- > Teilnahme an Fachmessen oder Fachveranstaltungen als Repräsentant der Allplan Deutschland GmbH und Ihrer Lösungen

### OPERATIVE AUFGABEN

- > Management und Qualitätssicherung der eigenen Kundendaten im vorgegebenen CRM System
- > Abgabe von monatlichem Forecasts auf Basis eines realen Sales Funnels sowie regelmäßige Berichterstattung an den Vorgesetzten
- > Teilnahme an Schulungen und Zertifizierungen zur Erlangung und Aufrechterhaltung des erforderlichen Fachwissens

### ANFORDERUNGSPROFIL

- > Mehrjährige Ausübung des Berufes des Bauingenieurs oder ähnlich
- > Vertraut mit den Themen Infrastruktur und Hochbau
- > Mehrjährige Erfahrung im Vertriebsaußendienst, ausgeprägtes vertriebliches Denken und Handeln („Vertriebs DNA“), hohe Mobilität
- > Einnehmendes, überzeugendes Auftreten und ausgeprägte (Vertriebs-)Persönlichkeit, Zielstrebigkeit (Auftragsabschluss + Kundenzufriedenheit)
- > Hartnäckigkeit sowie die Fähigkeit auch eine Vielzahl von parallel laufenden Vertriebsprozessen zuverlässig zu verfolgen
- > Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- > Erfahrung mit CAD Software bzw. komplexen Software Produkten sowie mit CRM Systemen (vorzugsweise Salesforce)

### IHRE ZUKUNFT GESTALTEN MIT ALLPLAN

ALLPLAN unterstützt Architekten, Ingenieure, Bauunternehmer und Facility Manager seit mehr als 30 Jahren mit modernen Software-Lösungen dabei, beeindruckende Bauwerke zu planen, zu errichten und zu betreiben. Als starke Tochter der Nemetschek Group München sind wir ein führender Anbieter von Building Information Modeling-Lösungen (BIM). An 13 Standorten in Europa arbeiten mehr als 400 begeisterte Experten daran, dass unsere Kunden innovative Werkzeuge für die Planung, Realisierung und Betrieb anspruchsvoller Architektur- und Ingenieurbauprojekte nutzen können.