

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir zur Verstärkung unseres Teams für den Raum Hamburg / Schleswig-Holstein einen

## Vertriebsmitarbeiter (m/w) für Allplan Architektur / Ingenieurbau

### Welche Aufgaben erwarten Sie?

- Vertrieb der Architektur und Ingenieurbau-Lösung von Allplan an Kunden im Vertriebsgebiet
- Neukundenakquise, nachhaltige Betreuung und Ausbau von Bestandskunden
- Vertrieb von kundenspezifischen Softwarelösungen und Dienstleistungen

### Welche Erfahrungen sollten Sie mitbringen?

- Studium oder erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung, bevorzugt in den Bereichen Bauingenieurwesen oder Architektur
- Idealerweise Erfahrung in der Vermarktung erklärungsbedürftiger Softwarelösungen
- AEC-Branchenkenntnisse sind von Vorteil
- Selbständige kunden- und ergebnisorientierte Arbeitsweise

### Was bieten wir Ihnen?

- Arbeiten in einer zukunftsorientierten und sich schnell digital weiterentwickelnden Branche
- Sehr gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten sowie einen hohen Gestaltungsspielraum
- Eine attraktive und marktgerechte Leistungsvergütung sowie ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung

### Wer sind wir?

Seit 2004 ist die Firma Oliver Sommerfeld für den Raum Hamburg, Schleswig-Holstein, Bremen sowie Teile Niedersachsens zertifizierter Partner der Allplan Deutschland GmbH und betreut dort ca. 1.200 Kunden. Neben einer kompetenten Beratung zu den Softwarelösungen bieten wir an unseren beiden Standorten in Norderstedt und Bremen auch Schulungen, Hardware und einen technischen Kundendienst an.

### Sie suchen eine neue Herausforderung?

Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an [osommerfeld@osommerfeld.de](mailto:osommerfeld@osommerfeld.de)

Bei Fragen zu diesem Stellenangebot können Sie sich gerne telefonisch unter 040 / 650 557-21 direkt an Herrn Oliver Sommerfeld wenden.