



Werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte und verstärken Sie unser Sales-Team zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

JUNIOR VERTRIEBSINGENIEUR (M/W)

NIEDERLASSUNG IN RATINGEN

**Aufgaben mit Verantwortung bereiten Ihnen Freude & wecken zudem Ihren inneren Antrieb?
Dann passen Sie in unser ambitioniertes Vertriebsteam. Zeigen Sie uns, was in Ihnen steckt!**

IHRE VERTRIEBLICHEN AUFGABEN:

- > Sie unterstützen uns tatkräftig im erfolgreichen Vertrieb unserer Dienstleistungen und Softwarelösungen
- > Hierfür machen Sie potenzielle Kunden ausfindig und überzeugen sie, dass eine Zusammenarbeit mit uns genau das Richtige ist (Kaltakquise basierend auf Adress-/ Kontaktdaten)
- > Sie übernehmen die weitere Qualifizierung von Leads, die durch das Marketing an Sie übergeben werden
- > Sie führen Interessenten- und Kundenbesuche durch und analysieren die Bedürfnisstruktur des (potenziellen) Kunden
- > Sie erarbeiten kundenindividuelle „Solutions“ (= Paket aus Produkten und Dienstleistungen)
- > Sie führen Verkaufsgespräche, erläutern die erarbeiteten „Solutions“ und präsentieren unsere Produkte
- > Des Weiteren zählen zu Ihren Aufgaben die eigenständige Erarbeitung und Verhandlung von „Solution“-Angeboten
- > Das Einholen des Kundenauftrages und interne Initiierung der Leistungserbringung
- > Die Betreuung des Kunden auch nach Auftragsabschluss
- > Eine permanente Analyse hinsichtlich Upselling Potenzial sowie dessen Realisierung
- > Die Teilnahme an Fachmessen oder Fachveranstaltungen als Repräsentant der ALLPLAN Deutschland GmbH und Ihrer Lösungen

IHRE OPERATIVEN AUFGABEN:

- > Sie geben monatliche Forecasts auf Basis eines realen Sales Funnels ab und berichten regelmäßig an den Vorgesetzten
- > Sie nehmen an Schulungen und Zertifizierungen zur Erlangung und Aufrechterhaltung des erforderlichen Fachwissens teil.
- > Sie managen und stellen die Qualität der eigenen Kundendaten im vorgegebenen CRM System sicher

IHR PROFIL – KOMPETENZ TRIFFT CHARAKTER

- > Abgeschlossenes Studium im Bauingenieurwesen
- > Klare Vertriebsaffinität, die Sie idealerweise im Rahmen von Praktika oder Nebenjobs unter Beweis gestellt haben
- > Durchsetzungsstarkes Kommunikationstalent, mit ausgeprägter Erfolgsorientierung und Empathie
- > Erste Erfahrung mit CAD Software bzw. komplexen Software Produkten sowie mit CRM Systemen (vorzugsweise Salesforce)
- > Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- > Führerschein Klasse B

WIR BIETEN IHNEN

- > Flexible Arbeitszeiten, 30 Tage Urlaub
- > Betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen & Kindergartenzuschuss
- > Essenzuschuss sowie kostenlose Getränke, finanzieller Fitnesszuschuss sowie Mitarbeitervorteilsprogramm
- > Modernes Arbeitsumfeld mit sehr guten Möglichkeiten, sich weiterzuentwickeln

IHRE ZUKUNFT GESTALTEN MIT ALLPLAN

ALLPLAN unterstützt Architekten, Ingenieure, Bauunternehmer und Facility Manager seit mehr als 30 Jahren mit modernen Software-Lösungen dabei, beeindruckende Bauwerke zu planen, zu errichten und zu betreiben. Als starke Tochter der Nemetschke Group München sind wir ein führender Anbieter von Building Information Modeling-Lösungen (BIM). An 13 Standorten in Europa arbeiten mehr als 400 begeisterte Experten daran, dass unsere Kunden innovative Werkzeuge für die Planung, Realisierung und Betrieb anspruchsvoller Architektur- und Ingenieurbauprojekte nutzen können.